



قسم : الارشاد الزراعي والمجتمع الريفي
امتحان : المستوى الثاني
الامتحان التحريري النهائي لمقرر: مهارات
الاتصال والعرض الفعال
الفصل الدراسي الثاني
الدرجة الكلية : ٨٠ درجة
زمن الامتحان : ساعتان
البرنامج : الهندسة الزراعية
والنظم الحيوية
كود المقرر : Unv207
العام الأكاديمي : ٢٠١٦ / ٢٠١٧
تاريخ الامتحان : ٢٠١٧/٥/٢٠



يتكون الامتحان من (ورقة واحدة في وجهين)
أجب من فضلك عن جميع الأسئلة التالية

السؤال الأول (٢٠ درجة)

- أ- عرف مهارة الاستماع ؟ (درجتان)
- ب- اذكر فقط وظائف عملية الاتصال ؟ (٣ درجات)
- ج- ما هي الشروط الواجب توافرها في المتحدث الجيد ؟ (٣ درجات)
- د- أكمل العبارات الآتية (١٢ درجة بواقع درجتان لكل نقطة)
- ١- من المعوقات الشخصية التي تؤثر علي عملية الاتصال.....و.....
- ٢- تمر عملية الاستماع النشط بمجموعة من المراحل.....و.....
-و.....
- ٣- تعد عملية الاتصال دلالية لا نها تعتمد علي.....
- ٤- من طرق تحسين عملية الاتصال.....و.....و.....و.....
- ٥- تنجح عملية الاتصال في حال اذا ما تمكن كل من المصدر والمستقبل من الفهم المشترك.....و.....و.....و.....الرسالة.
- ٦- من امثلة الاتصالات غير اللفظية.....و.....و.....

السؤال الثاني (٢٠ درجة)

- أ- أختر من بين القوسين (١٠ درجات بواقع درجتان لكل نقطة)
- ١- يعد الاتصال (الذاتي - الفردي - الجماهيري) أول العمليات الاتصالية التي تحدث داخل النفس.
- ٢- قد تكون عملية الاتصال فردية أو جماعية أو جماهيرية وهو ما يطلق عليها من خصائص عملية الاتصال (النسبية - الكمية - الحركية).
- ٣- يعتبر عنصر (الاستجابة - مصدر الرسالة - أدوات الاتصال) الأساس الذي يتم بناء عليه ضبط الرسائل الاتصالية فيما بعد وفقاً لردود أفعال الجمهور.
- ٤- يتميز الاتصال (الفردي - الجماهيري) بسهولة وسرعة قياس رد الفعل في وقته.
- ٥- يعد الاتصال (اللفظي - غير اللفظي) أكثر فعالية في توصيل الرسائل الاتصالية.

باقي الأسئلة في الصفحة الخلفية

ب- ضع علامة (✓) أو علامة (x) مع تصويب العبارات الخاطئة (١٠ درجات بواقع درجتان لكل نقطة)

- ١- عملية الاتصال منتهية لا تبدأ من جديد. ()
- ٢- لا تحتاج عملية الاتصال للتحدث بكلمات. ()
- ٣- تُعد عملية الاتصال نسبية بسبب اتجاهها نحو هدف معين. ()
- ٤- يصنف الاتصال علي حسب الغرض منه إلي إعلامي/ إعلاني/ تعليمي. ()
- ٥- يعتبر الاتصال عملية ثقافية لاعتماده علي اللغة. ()

السؤال الثالث (٢٠ درجة)

- أ- تُعد مهارة العرض الفعال من المهارات الهامة التي يجب على كل فرد اكتسابها .
في ضوء ما درست عرف مهارات العرض الفعال، ثم اذكر أهم الأسباب التي تؤدي إلى ظهور العروض بشكل ممل وتحول دون استفادة الجمهور منه. (١٠ درجات)
- ب- اذكر فقط أهم المبادئ التي يجب أن يتبعها المحاضرون لضمان عرض فعال يحقق أهدافه (٥ درجات)
- ج- في ضوء دراستك لمهارات العرض الفعال وملاحظتك للعروض والمحاضرات المختلفة، اذكر أهم الطرق التي يجب اتباعها لتذكر العرض، مبينا أى الطرق تفضل من وجهة نظرك. (٥ درجات)

السؤال الرابع (٢٠ درجة)

- أ- طُلب منك تقديم عرض مدته ٢٠ دقيقة، كيف يمكن تقسيم الزمن على أجزاء العرض المختلفة، مع شرح مكونات كل جزء من أجزاء العرض. (١٠ درجات)
- ب- إذا كان لديك صديق سيقدم عرضا لمشروع تخرجه، ما هي النصائح التي ستوجهها اليه للتغلب على مخاوفه أثناء العرض. (٥ درجات)
- ج- يعتبر تحليل كلمة Audience مفتاحا لنجاح أى عرض، في ضوء ذلك وضح كيف يمكن تحليل الجمهور في ضوء حروف تلك الكلمة. (٥ درجات)

انتهت الأسئلة مع تمنياتنا بالتوفيق ،،،

أسماء لجنة الممتحنين :

د/ أميرة محمود عبد المعطى رمضان

د/ رعدة حسن محمود سالم